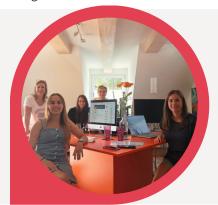


## VERTRIEBS-JUNIOR-ROCKSTAR MIT VERKAUFSTALENT GESUCHT (M/W/D)

### Wenn Kunden lachen und Zahlen für sich sprechen

Bist Du ein begeistertes Verkaufstalent mit frischem Wind und neuen Ideen? Ein Kommunikationskünstler, der die Kunden professionell mit Charme verzaubert? Als Beziehungsmensch knüpfst Du wertvolle Kontakte und schmiedest Partnerschaften wie kein anderer. Mit Begeisterung verkaufst Du unsere New Leadership-Produkte. In unserem dynamischen Team hast Du die Chance, Dein Überzeugungstalent in vollen Zügen auszuleben. Als **VertriebsmitarbeiterIn** hast Du das richtige Gespür für die Menschen und Organisationen, ihre Ziele und gehst auf die Bedarfe ein. Du bist guter Anwender in Office 365, insbesondere Teams, Excel, Word und PowerPoint und hast bereits verschiedene berufliche Erfahrungen gesammelt.



Wenn Du bereit bist, Deinen Weg im Vertrieb zu gestalten und Deine Rolle aktiv im Team zu leben, dann schnapp Dir Deine Vertriebs-SUPERKRÄFTE und bewirb Dich JETZT. Gemeinsam erschaffen wir Vertriebs-MUSIK, die unsere KUNDEN begeistert. Im Team sorgen wir für ein positives MindSet und sind alle selbst von unseren NEW LEADERSHIP Produkten begeistert, dass wir es spielend leicht schaffen, andere anzustecken. Wir freuen uns darauf, Dich als Teil unseres erfolgreichen STARTeams zu haben.

Dich hat unsere Suche angesprochen und Du bringst die TALENTE mit, doch Du hast bisher keine Vertriebserfahrung, bist QuereinsteigerIn oder StudienabbrecherIn? Dann bewirb Dich trotzdem.

#### **Aufgabenbereiche**

- Du bist für die Beratung rund um das Thema New Leadership potenzieller Kunden zuständig und berätst sie hinsichtlich ihrer geschäftlichen Ziele strategisch,
- führst Erstgespräche mit unseren Interessenten und kümmerst Dich eigenständig um die Koordination von Terminen sowie um deren Vor- und Nachbereitung,
- hältst die Kundenstammdaten aktuell und qualifizierst Neukontakte,
- arbeitest eng mit dem Produkt- und Projektmanagement zusammen
- und unterstützt bei der Organisation unserer LeadershipJourneys, Coachings und Trainings, gewinnst dadurch tiefere Einblicke und ein Verständnis für unsere Zielgruppe.

# Wer einmal bei uns anfängt, will meist nicht mehr gehen und darauf hoffen wir natürlich auch bei Dir.

#### Das bieten wir:

- inspirierendes und modernes Arbeitsumfeld mit entsprechender technischer Ausstattung
- unbefristeten Arbeitsvertrag (zwischen 28 und 38 Stunden pro Woche ist alles möglich), nach der Einarbeitung kann ein Teil der Arbeitszeit in Absprache mit dem Team auch remote geleistet werden
- laufende Weiterentwicklung, regelmäßiges Feedback, digitale Tools zur Arbeitsorganisation und direkte Kommunikation
- offene Lernangebote und SelbstLernReisen rund um New Leadership stehen kostenfrei zur Verfügung
- abwechslungsreiche Projekte mit spannenden FachexpertInnen aus unterschiedlichen Branchen
- gemeinsame Projektwochen
- exklusives Fachwissen und ein interessantes Netzwerk
- intensive Einarbeitung, Einarbeitungsphase zwei bis drei Monate
- alles rund ums Wohlfühlen: Wasser, Tee & Kaffee
- PS: Wir hoffen, Du hast keine Zuckerallergie, denn der ein oder andere Kuchen wird auch verdrückt.

Wir suchen Menschen, die mit uns etwas bewegen wollen, Dinge auch mal ANDERS machen und wachsen wollen. Gute Beziehungen und ein partnerschaftliches Miteinander auf Augenhöhe mit unseren MitarbeiterInnen, Partnern, Lieferanten und Kunden sind uns sehr wichtig. Wir ziehen gemeinsam an einem Strang und jeder darf seine Ideen und Impulse einbringen. Jede/r MitarbeiterIn bekommt bei uns die Chance, sein/ihr Potenzial zu entfalten, sich selbst zu verwirklichen und über sich hinauszuwachsen.

Weitere Informationen zu unseren Unternehmen, Dienstleistungen und Produkten findest Du unter:

www.katringresser.de www.renatefreisler.de <u>www.new-leadership-kompakt.de</u> <u>www.new-leadership-kompakt-campus.de</u>



<u>campus@new-leadership-kompakt.de</u>

Wir freuen uns auf Dich!